

不動産コンサルティング実務セミナー

兼 一般社団法人大阪府不動産コンサルティング協会4月度研修会

コンサルマスター
のプロ向け

日時：令和7年4月22日(火) 18:15~19:45

会場：会場（大阪産業創造館）とWEBのハイブリッド

参加費：無料（事前予約が必要）

定員：会場100名・WEB100名（先着順）

テーマ：相続顧客の集客と有料コンサルティングメニュー

講師：大澤 健司 先生

株式会社K-コンサルティング 代表取締役

＜セミナー概要＞

不動産コンサルティングを事業化していくにあたり、ポイントとなるのが、集客。

今回はK-コンサルティングで行っている相続のタイミングにある顧客の集客方法と提案するコンサルティングを事例を交えて紹介します。

- ・相続顧客の分類
- ・対象顧客ごとのセミナーと集客
- ・コンサルティングから売却につなげるコツ
- ・コンサルティングメニュー
- ・ヒアリングのポイント
- ・事例紹介

受講のお申込みは、月例会・研修会の案内をご覧ください。

